

Libellé : Gestion financière et commerciale des risques
des organisations

Libelle	ECTS	Semestre	CM	TD	TP	CTDI	TPDE	Total	1/2 jours terrain	mois de stage	heures de projet	UE à choix ?	Compétences attendues (à renseigner pour chaque UE et module)	Bloc de compétences (indiquer à quel bloc ces compétences sont rattachées)
UE0 - PARCOURS D'ADAPTATION	0		24	36				60				Oui		
Communication et négociation		5	4	6								Dans ces 6 modules, 2 sont obligatoires et selon l'origine universitaire des étudiants, 2 modules sont suivis mais ils peuvent suivre les 2 complémentaires	Maîtriser les bases de la négociation	Adaptation
Droit		5	4	6							Connaître les responsabilités juridiques du dirigeant			
Relations avec le client		5	4	6							Connaître les aspects de la relation avec le client			
Comptabilité financière		5	4	6							Savoir lire et comprendre le rôle des états financiers (documents de synthèse)			
Analyse financière		5	4	6							Comprendre les conséquences des délais sur le BFR			
Choix des investissements		5	4	6							Etre capable de faire un choix d'investissement en utilisant les principaux critères de choix dans l'aide à la décision d'investissement			
UE1 - ENSEIGNEMENTS FONDAMENTAUX	6		14	48	8			70				non		
Techniques de communication		5	8	14									Maîtriser le langage oral et écrit sur la gestion des risques	Connaître les langages fondamentaux pour l'expression et l'analyse des risques.
Anglais		5		24									Comprendre et commenter des articles de presse et publications diverses sur le domaine	
Probabilités et mathématiques financières		5	6	10	8								Maîtriser les outils mathématiques liés à la gestion des risques	
UE2 - GESTION DES RISQUES SOCIETAUX DE L'ENTREPRISE	7		48	54	0			102				non		
Aspects juridiques, économiques, sociaux et environnementaux		5	18	10									a. Connaître les différents types de risques	

Libelle	ECTS	Semestre	CM	TD	TP	CTDI	TPDE	Total	1/2 jours terrain	mois de stage	heures de projet	UE à choix ?	Compétences attendues (à renseigner pour chaque UE et module)	Bloc de compétences (indiquer à quel bloc ces compétences sont rattachées)
les couvertures de risques		5	6	8									Connaître les couvertures de risques existantes en matière de garanties et d'assurance	Identifier les risques et maîtriser les méthodologies de gestion et de couverture des risques financiers, opérationnels et juridiques.
Méthodologies de gestion des risques		5	12	16									Maîtriser une méthodologie de gestion des risques (repérer les risques et les mesurer, mettre en place des procédures)	
les risques opérationnels		5	12	20									Maîtriser les risques opérationnels (analyser les différents processus : achats, ventes... en terme de risques)	
UE3 - INGENIERIE FINANCIERE	10		37	64	18			119				non		
Financement long terme de l'entreprise		5	12	22									Evaluer la structure financière de l'entreprise et les possibilités d'endettement de l'entreprise, choisir un moyen de financement en maîtrisant les risques, savoir faire un montage financier lors d'un projet d'investissement, négocier avec les organismes financiers	Maîtriser les outils permettant une analyse des risques financiers.
Financement court terme de l'entreprise		5	8	16	18								Etre capable de bâtir un plan de trésorerie et de mettre en œuvre une gestion de trésorerie, utiliser un logiciel de gestion de trésorerie	
Marchés financiers		5	9	14									Etre capable de comprendre les mécanismes des marchés financiers et les techniques de couvertures de risques	
diagnostic financier approfondi		5	8	12									Identifier les risques financiers de l'entreprise par l'analyse des documents comptables et financiers de l'entreprise	
UE4 - GESTION DES RISQUES CLIENTS	7	5	29	50	20			99				non		

Libelle	ECTS	Semestre	CM	TD	TP	CTDI	TPDE	Total	1/2 jours terrain	mois de stage	heures de projet	UE à choix ?	Compétences attendues (à renseigner pour chaque UE et module)	Bloc de compétences (indiquer à quel bloc ces compétences sont rattachées)
La prévention du risque client		5	5	14	8								Mettre en place une ligne de crédit pour gérer les risques clients, argumenter pour négocier une prise de garantie ou l'évolution des échéances de paiement, optimiser la relation client et la collaboration avec la force de vente, savoir trouver et interpréter les informations sur les clients auprès des commerciaux et des services comptables pour maîtriser leur solvabilité, connaître et interpréter la notation des entreprises	Maîtriser les diverses étapes nécessaires à la gestion du risque client.
La maîtrise du risque client et le recouvrement des créances		5	15	23	12								Mettre en place les outils de gestion des créances client : la balance agée, le DSO ; participer à la relance amiable des créances client ; négocier le recouvrement d'une créance dans une situation de litige ; connaître les solutions proposées par le marché	
Le traitement des litiges et la gestion d'une situation de redressement judiciaire		5	9	13									Connaître les procédures contentieuses de recouvrement des créances, comprendre le rôle des intervenants aux procédures judiciaires	
SPORT		6												
UE 5 PROJET TUTORE	12	6									150	non		Travail en équipe en liaison avec le monde professionnel
UE 6 STAGE	18	6								4		non		Expérience en milieu professionnel