



Le devenir des diplômé-e-s de la LP Assistant Gestion Import Export *Promotion 2014*

Université Toulouse III Paul Sabatier - Observatoire de la vie étudiante
25 août 2017

Taux de réponse et profil des répondants

 20
Diplômés


 14
Répondants

 70
Taux de réponse

 13
Répondants de l'analyse¹

Sexe

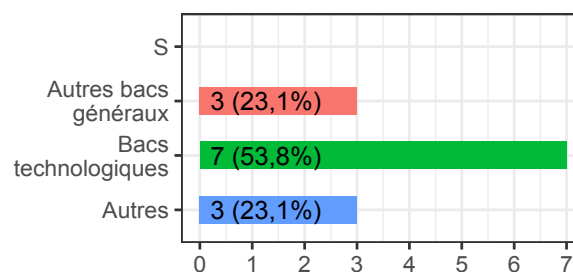
 10
Femmes (76,9 %)

 3
Hommes (23,1 %)

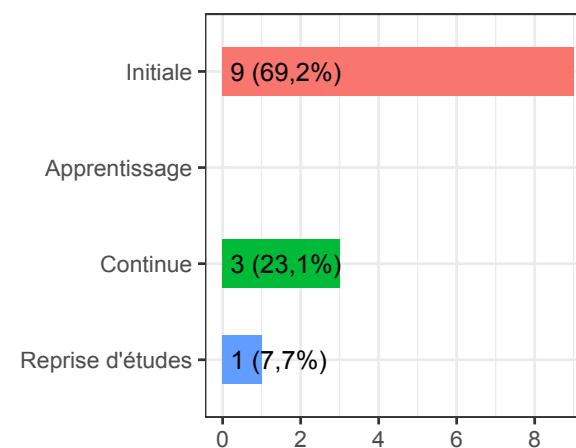
Nationalité

 3
Etrangère (23,1 %)

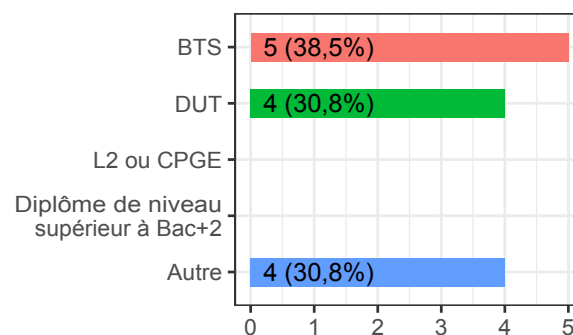
Série de bac



Régime d'inscription



Diplôme d'accès



Bourse

 30,8
Taux de boursiers

¹ Seules les répondant-e-s n'ayant pas interrompu leurs études avant la LP pendant plus de deux ans entrent dans l'analyse.

Poursuite d'études



6

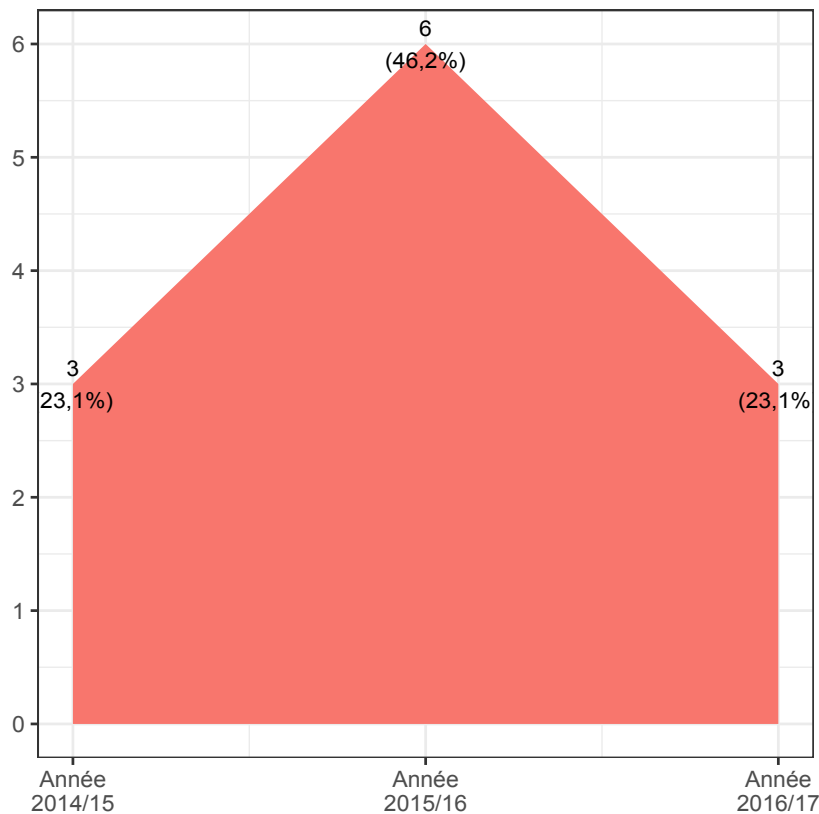
Diplômé(s) en poursuite d'études



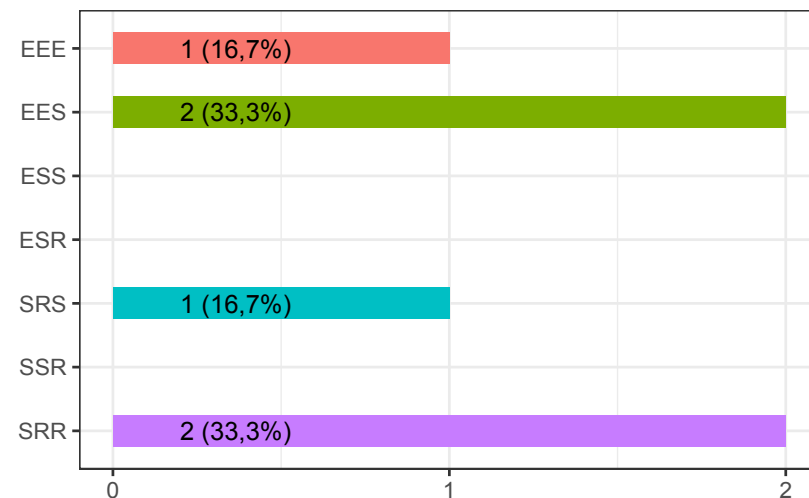
46,2

Taux de poursuite d'études

Poursuite d'études par année



Parcours



Parcours des diplômés lors des trois années d'études suivant l'obtention de la LP.

- E signifie qu'ils étaient en Poursuite d'études
- R signifie qu'ils étaient en Reprise d'études
- S signifie qu'ils étaient en Situation potentielle d'emploi (qu'ils étaient sur le marché du travail)

Par exemple : ESS signifie que le diplômé était en poursuite d'études la première année suivant l'obtention de la LP, puis les deux années suivantes sur le marché du travail.

Poursuite d'études - Année n+1



3

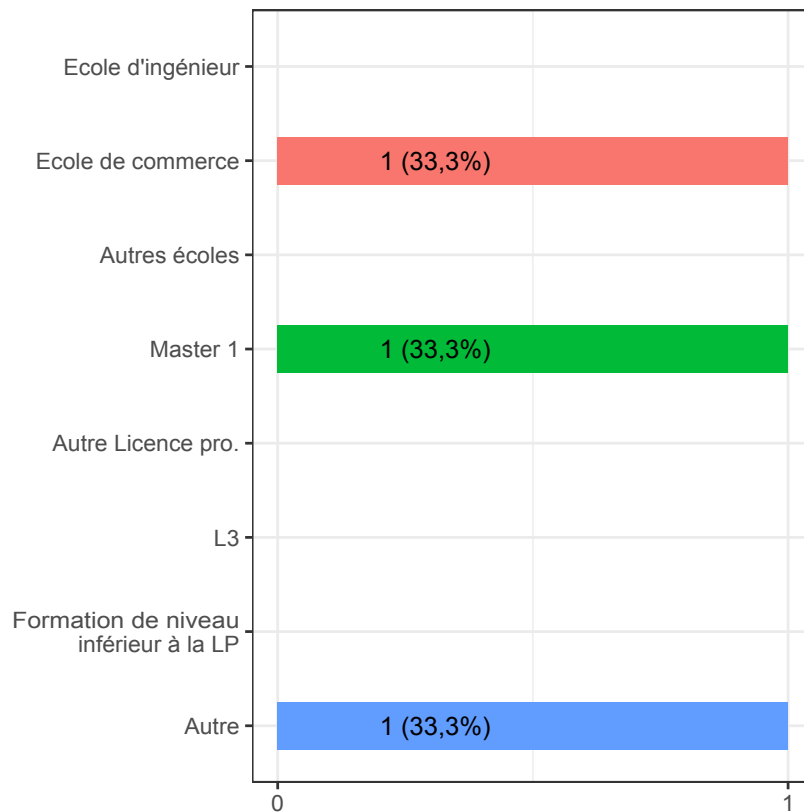
Poursuite d'études (23,1 %)



1

Poursuite d'études en alternance (33,3 %)

Type de formation



Formations suivies par type

Ecole de commerce

- MASTER 1/ INTERNATIONAL BUSINESS MANAGEMENT

Master 1

- Droit des activités européennes et internationales

Autres formations

- MCE

Poursuite d'études - Année n+2



6

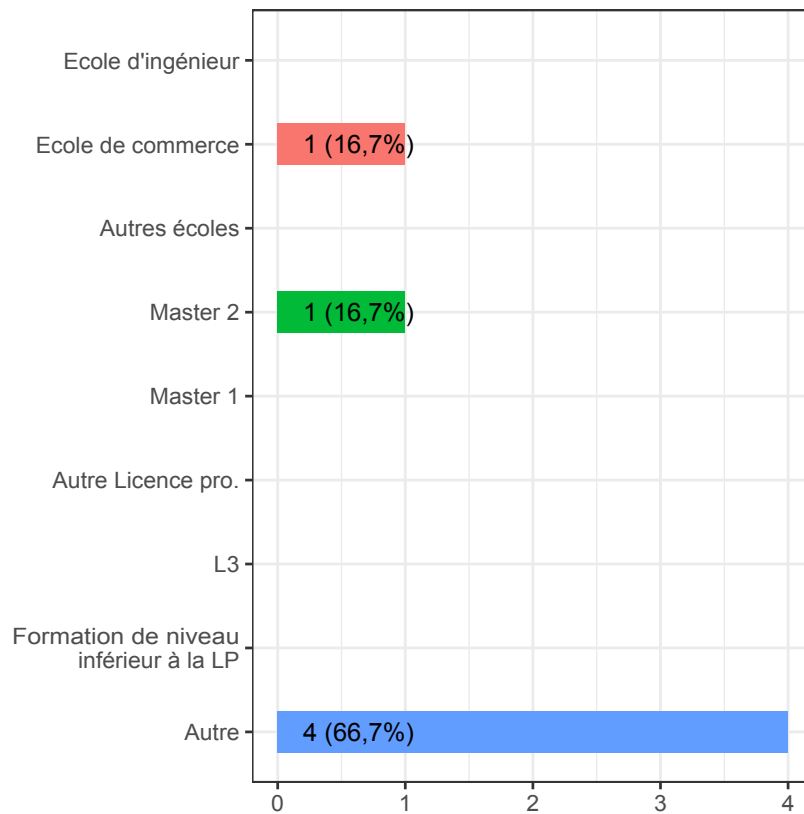
Poursuite d'études (46,2 %)



1

Poursuite d'études en alternance (16,7 %)

Type de formation



Formations suivies par type

Autre

- MAI
- MCE
- École de Langue
- Master 2 tourisme

Ecole de commerce

- MASTER 1/ INTERNATIONAL BUSINESS MANAGEMENT

Autres formations

- Management des affaires internationales

Poursuite d'études - Année n+3



3

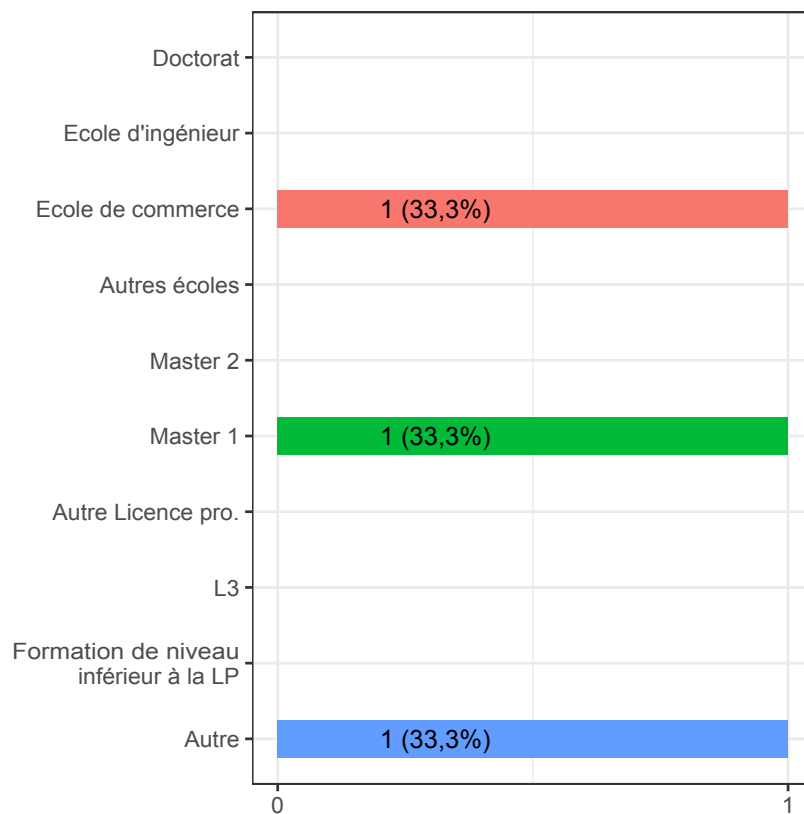
Poursuite d'études (23,1 %)



0

Poursuite d'études en alternance (0 %)

Type de formation



Formations suivies par type

Ecole de commerce

- MSC International business management

Master 1

- Master 1 tourisme et développement

Autres formations

- MAI

Situation professionnelle



7

Diplômés en situation potentielle d'emploi (53,8 %)

Les indicateurs d'insertion professionnelle sont calculés à partir des diplômés s'étant présentés immédiatement et durablement sur le marché du travail suite à l'obtention du LP. Ils n'ont donc pas poursuivi d'études.

Situation professionnelle à 18 et 30 mois



Premier Emploi



7

Diplômés ayant occupé au moins un emploi (100 %)

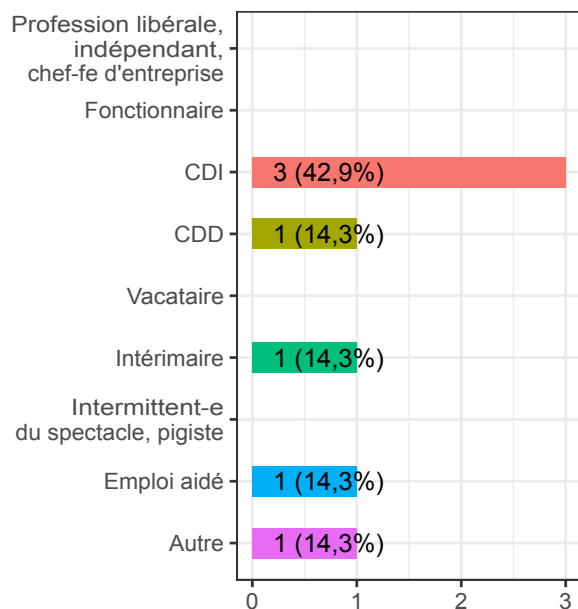


6

Durée médiane de recherche en mois

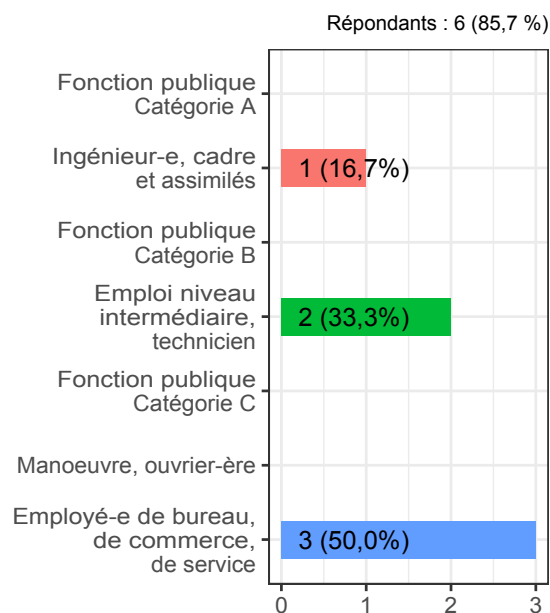
Type de contrat

% 42,9
Taux de CDI et assimilés



Niveau d'emploi

% 33,3
Taux d'emploi de niveau technicien



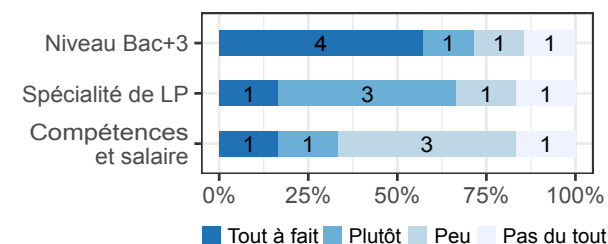
Temps de travail

% 57,1
Taux d'emploi à temps plein

Salaire

€ 1 200
Salaire net médian¹

Adéquation emploi-formation



¹ Primes incluses et pour un emploi à temps plein

Emploi à 18 mois



6

Diplômé(s) en emploi



85,7

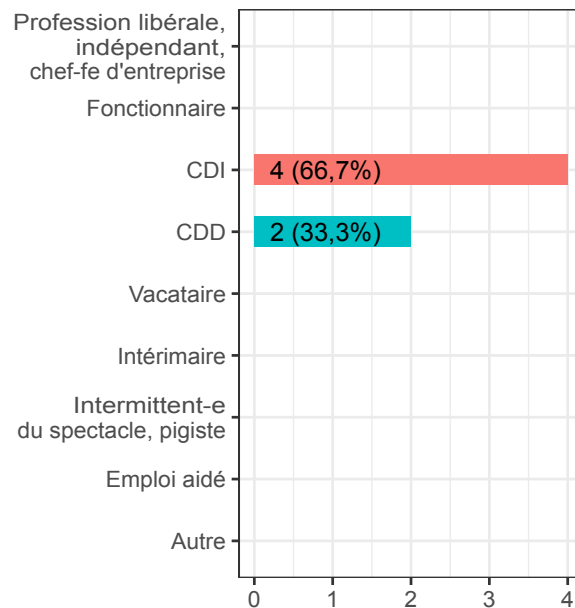
Taux d'insertion professionnelle¹

Type de contrat



66,7

Taux de CDI et assimilés

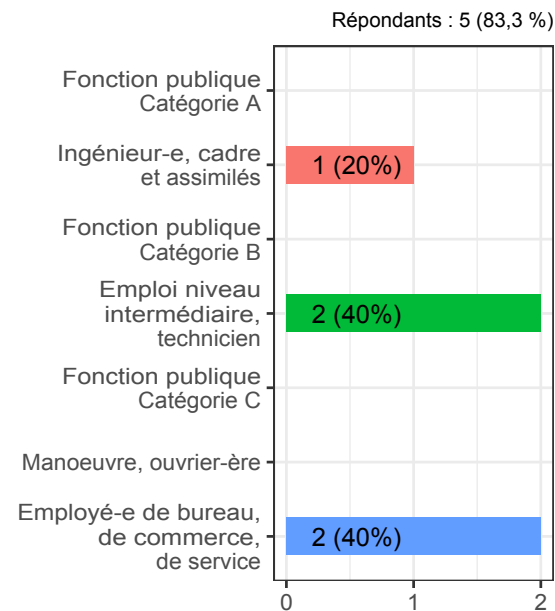


Niveau d'emploi



40

Taux d'emploi de niveau technicien



Temps de travail



50 %

Taux d'emploi à temps plein

Salaire



600

Salaire net médian²

² Primes incluses et pour un emploi à temps plein

¹ Diplômés en emploi / (Diplômés en emploi ou en recherche d'emploi)

Emploi à 30 mois (1)



6

Diplômé(s) en emploi



85,7

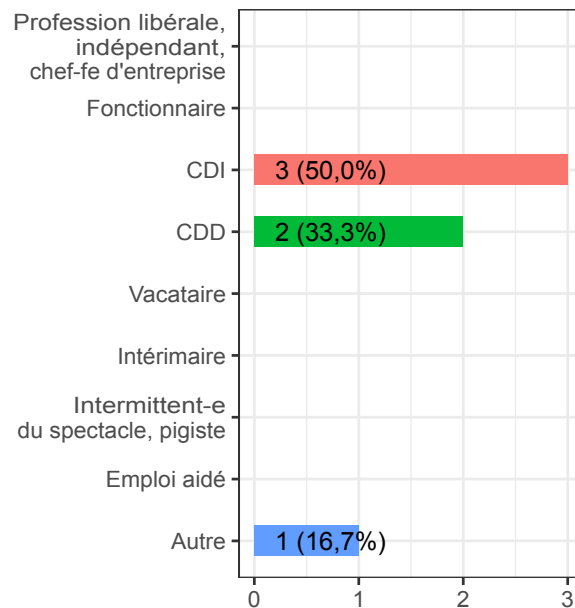
Taux d'insertion professionnelle¹

Type de contrat



50

Taux de CDI et assimilés

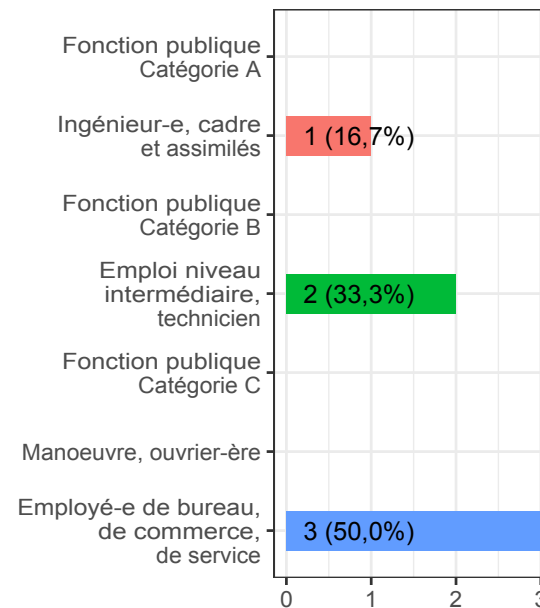


Niveau d'emploi



33,3

Taux d'emploi de niveau technicien



Temps de travail



50 %

Taux d'emploi à temps plein

Salaire



NS

Salaire net médian²

² Non significatif

¹ Diplômés en emploi / (Diplômés en emploi ou en recherche d'emploi)

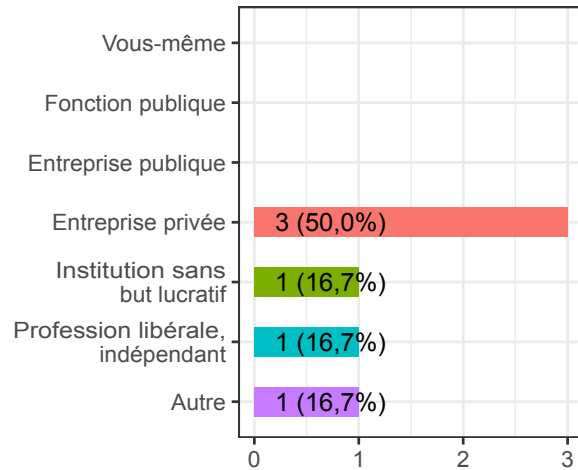
Emploi à 30 mois (2)

Intitulé et missions du poste

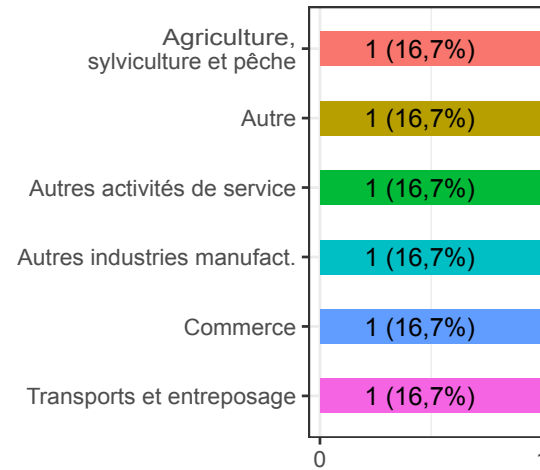
- **Chargee de projet** : Développer l'aspect formation des risques / rédaction des documents unique / gestion quoto
- **Business Development Manager** : Développer l'activité -> acquisition des nouveaux clients -Manager d'une petite équipe commerciale -Suivi des comptes existants
- **Assistante Achats Céréales et Appros Vivadour** : Saisie des contrats d'achats céréales reçu pour les agriculteurs -Gestion des stocks des magasins Appros Vivadour -Programmation des livraisons produits appros agriculteurs
- **Educateur spé**
- **Affréteur** : - Réception des commandes client - Etudier faisabilité (prix, moyens...) - Réaliser le transport dans les conditions imposées par le client avec les meilleurs moyens, délais...
- **Conseiller de gestion et commercial**

Emploi à 30 mois (3)

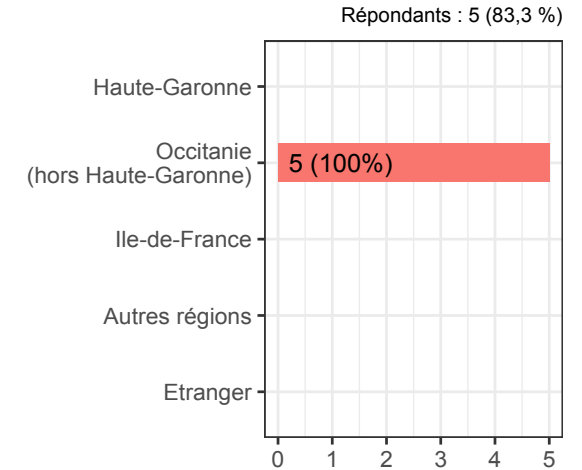
Type d'employeur



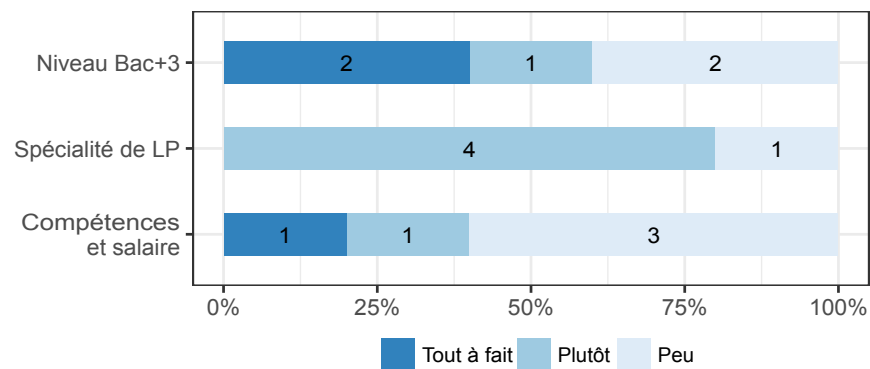
Secteur d'activité



Localisation



Adéquation emploi-formation



Perception de l'emploi

